

Profit. Une réalité complexe à cerner



Usuellement, la rentabilité d'une entreprise s'obtient en mesurant le rapport entre les résultats obtenus et les moyens utilisés pour y parvenir. Dans les faits, le calcul est un peu plus complexe que cela. (Bourbon et Maersk Maritime: les deux premières entreprises du Top 20 rentabilité. Photos D.R. et D.Gz.)

Il existe une dizaine de formules pour apprécier la rentabilité d'une entreprise. Parmi ces outils, il fallait en choisir un pour établir le Top 20 des entreprises les plus rentables des Bouches-du-Rhône. Le classement ci-contre est donc fondé sur le ratio entre la marge et le chiffre d'affaires. Certains experts-comptables, auditeurs et autres spécialistes en finance pourront juger ce choix

réducteur et démontrer que le ratio marge/CA est un prisme déformant. En effet, aucune société ne ressemble à une autre. Ne serait-ce de part son secteur d'activité, qui conditionne généralement sa structure économique et sociale. Concrètement, une entreprise de négoce n'a pas besoin de mobiliser autant d'actifs qu'une industrie, nécessitant des machines-outils. Dans le même ordre d'idée,

TOP 20 RENTABILITE

Rg	Raison sociale	CP Ville	RM/CA	EM	CA
1	BOURBON SUPPLY INVESTISSEMENTS (BOURBON)	13007 MARSEILLE	33,8	10,6	31,3
2	MAERSK MARITIME	13002 MARSEILLE	33,8	4,9	14,4
3	SOCIETE MARSEILLAISE DU TUNNEL PRADO CARENAGE (VINCI EIFFAGE)	13010 MARSEILLE	29,7	9,7	32,6
4	ORTEC SERVICES INDUSTRIE (ORTEC EXPANSION)	13100 AIX EN PROVENCE	28,6	18,4	64,2
5	BOURBON	13007 MARSEILLE	24,1	224,4	931,3
6	QUADRATUS (CEGID GROUP)	13100 AIX EN PROVENCE	23,6	5,0	21,1
7	SABATIER (SOUDRONIC FRANCE)	13127 VITROLLES	23,5	3,7	15,7
8	HELO FIELD SERVICE INTERNATIONAL	13008 MARSEILLE	23,4	5,4	23,2
9	FUEGO (MELKO HOLDING)	13008 MARSEILLE	22,7	3,8	16,9
10	CONTROLE MESURE REGULATION (CAPITAL PRIVE 2)	13013 MARSEILLE	21,6	3,1	14,4
11	IMMUNOTECH (BECKMAN COULTER)	13009 MARSEILLE	20,2	6,1	30,5
12	SUD ROBINETTERIE INDUSTRIE (SUD ROBINETTERIE)	13014 MARSEILLE	19,2	8,8	46,2
13	SHELL PETROCHIMIE MEDITERRANEE (SHELL)	13130 BERRE L ETANG	19,1	35,8	187,2
14	BLI DBP	13008 MARSEILLE	17,7	2,8	15,8
15	SOCIETE DES EDITIONS EN DIRECT (GROUPE DIRECT PRESSE)	13290 AIX EN PROVENCE	17,2	7,5	43,7
16	PROX HYDRO (PROXISERVE HOLDING)	13013 MARSEILLE	17,1	4,0	23,3
17	BLEU BLANC ROUGE (GROUPE GARELLA)	13120 GARDANNE	16,2	2,5	15,5
18	COMPAGNIE INDUSTRIELLE DES FILLERS ET CHAUX (EUROVIA)	13080 AIX EN PROVENCE	16,0	2,3	14,2
19	COMPAGNIE MERIDIONALE DE NAVIGATION	13002 MARSEILLE	15,8	9,2	58,3
20	DASSAULT SYSTEMES PROVENCE (DASSAULT SYSTEMES)	13090 AIX EN PROVENCE	15,7	3,7	23,7

un laboratoire pharmaceutique investit davantage en R & D qu'une société de services, axant son développement sur le capital humain. Ces différences structurelles impactent nécessairement la lecture du bilan, et par

ricochet l'appréciation du taux de rentabilité. Il n'en demeure pas moins que le ratio entre la marge et le chiffre d'affaires demeure un outil pertinent, donnant une idée de la rentabilité de l'entreprise, à un ins-

tant T. Il permet en effet de s'affranchir de la notion de rentabilité économique, assise sur les fonds propres de la société, et donc en lien avec son activité. Il permet aussi d'évacuer une autre notion connexe,

celle de rentabilité financière liée au niveau d'endettement de l'entreprise. En définitive, le ratio marge/CA reste le meilleur moyen de comparer l'incomparable.

Geoffrey Dirat